Pozione tecnica per un ecommerce che funziona

Dove vai se l'automazione non ce l'hai?



WordCamp Italia Online 2021



Chi Sono

- Ecommerce Manager
- WordPress Meetup Andria
- WordCamp Organizer
- Heroes per Ecommerce School
- @spaziocontenuto co-founder
- Web Strategist @pragma_web



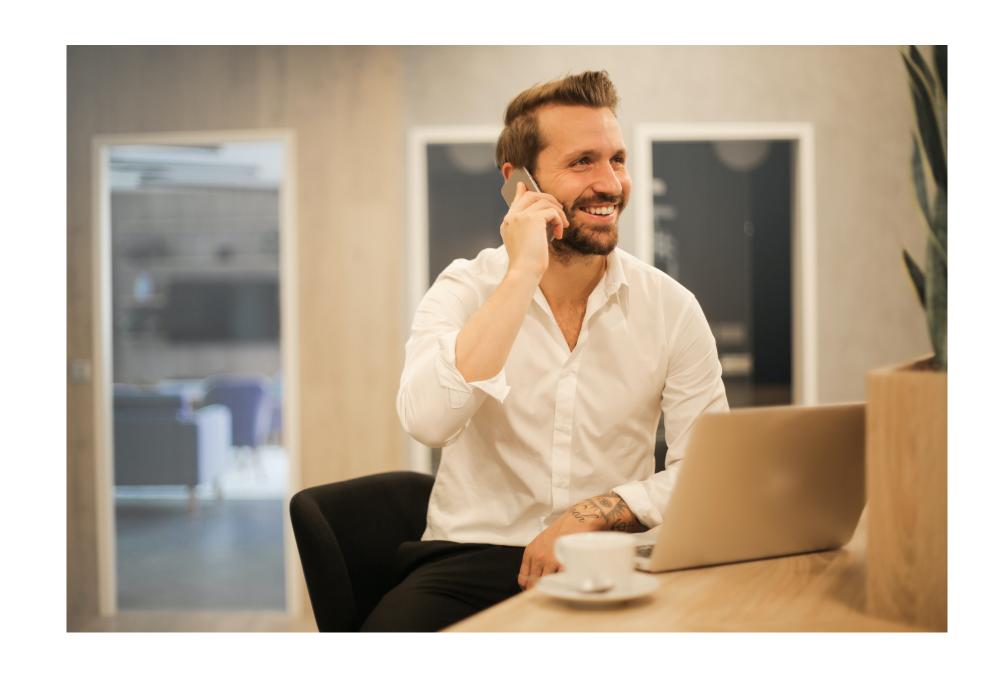
degli ecommerce italiani <u>non è automatizzato</u>



Perché fare Automation?



In quale fascia sei?







Marketing Automation

Ottimizzare i Flussi:

Catalogo Prodotti Gestione Ordini



Ok, ma serve un gestionale?



Ok, ma serve un gestionale?

Fatti delle domande:

- Hai un catalogo stagionale?
- Hai un negozio Fisico con tanti prodotti e varianti?
- Hai un sistema di logistica personalizzato?
- Vuoi programmare manualmente il tuo marketing?
- Hai del personale per il tuo customer care?
- Hai una strategia?
- Hai la possibilità di automatizzare i resi?
- Hai i tracciamenti attivi?





Road Manager Road Manager

- Studio Strategia
- Scelta Tool
- Implementazione
- Fase di Lancio e live testing
- Ottimizzazione





Strutturare Strategia:



Scelta delle KPI

- AUMENTARE VENDITE (SCONTATO)
- Iscritti Newsletter
- Ottimizzare Customer Care
- Ottimizzare procedura resi
- Recuperare carrelli abbandonati
- Evitare carrelli abbandonati





Scelta dei tool



Tool marketing

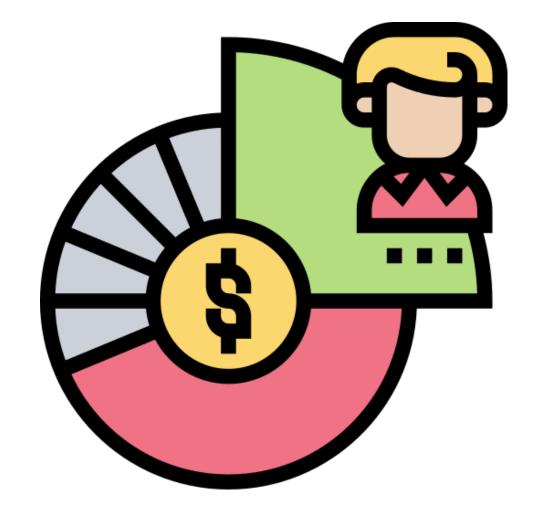
- Segmentazione
- Prodotti raccomandati
- Pop-Up Light Box
- Coupon e offerte
- Webinar

- Modifica Dinamica dei contenuti
- Landing Dinamiche
- Email One To One
- Geo Marketing
- Programmatic ADV



Segmentazione:

Il processo che serve a suddividere il pubblico in macrocategorie e che compie determinate azioni sul nostro ecommerce, per poter fare delle campagne mirate





Prodotti Raccomandati:

prodotti visualizzati di recente e prodotti di categorie visualizzate di recente

Fare **up-selling** e **cross-selling** personalizzando l'esperienza dell'utente in base alle abitudini di acquisto o alle stagionalità



Pop-Up Personalizzati

Personalizzare l'esperienza dell'utente mentre si naviga sul sito in base ad alcune delle seguenti azioni:

Uscita dal carrello, ordine non completato, prodotti aggiunti alla lista dei desideri







Personalizzazione Coupon

Di solito i coupon vengono generati a monte e programmati nella campagna segmentando gli utenti creando delle esperienze d'acquisto continue



Modifica dinamica dei contenuti

Personalizzazione dei contenuti Personalizzazione dei prezzi



Email One To One

In base alle ultime azioni compiute dall'utente viene personalizzata la customer experience per email



CARRELLI ABBANDONATI



RECENSIONE MANCATA



RICERCA PRODOTTI



Geo Marketing



PER NEGOZI FISICI

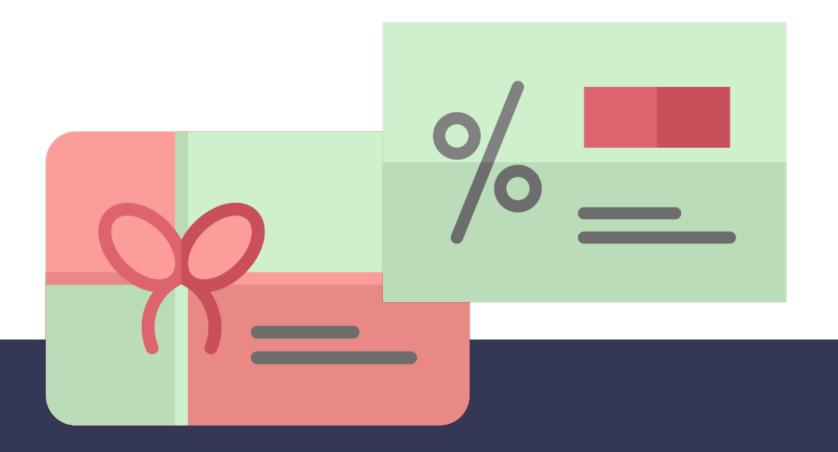


PER CATENE DI NEGOZI



Programmatic Advertising

uno strumento per la pubblicità online che consente di raggiungere il target corretto, al momento giusto al minor costo grazie ai famosi tracciamenti





Tool Operativi

- Gestione Ordini
- Ottimizzazione customer Care
- Gestione Catalogo
- Gestione Fatturazione





Gestione Ordini

In un clic stampa tutte le tue lettere di vettura





Gestione Customer Care

Utilizza chat-bot e CRM per centralizzare e ottimizzare i tempi di risposta, esistono tantissimi software che lo fanno.





Gestione Catalogo

In base al tipo di lavoro scegli se utilizzare un gestionale o il tuo sito come gestionale interno





Gestione Fatturazione

Evita di compilare a mano le fatture per i tuoi clienti o di inviare i corrispettivi a mano Genera automaticamente la tua fattura in formato elettronico



Riepilogo

Roadmap del bravo eCommerce Manager

- Studio Strategia
- Scelta Tool
- Implementazione
- Fase di Lancio e live testing
- Ottimizzazione





Marketing Automation

Ottimizzate i Flussi:









Sito e Marketing, Non sono tutto!





WordCamp Italia Online 2021



GRAZIE

info@antoniomoschetta.it

@moschettantonio

@antoniomoschetta

